

Webinar für Apotheker

1 Euro mehr pro Kunde

Aktiver Verkauf in der Apotheke - legitim oder unanständig?



Leitung | Maurizio Nuzzaci

Der langjährige Trainer und Verkaufsexperte Maurizio Nuzzaci, derzeit u.a. Head of Sales bei Interconnection präsentiert sein Webinar analog zu seinem Vortrag am apotheken business forum.

WIR für SIE

Maurizio Nuzzaci | Head of Sales | nuzzaci@sales-victory.at
Iris Wildauer, BA | Event Management | wildauer@interconnectionconsulting.com
Mag. Nina Serfözö | Marketing | serfoezoe@interconnectionconsulting.com



Webinar für Apotheker | 1 € mehr pro Kunde

Der Verkaufsprofi Maurizio Nuzzaci präsentiert in seinem interaktiven Webinar die wichtigsten Inhalte seiner Keynote beim [apotheken business forum](#) für all jene, die nicht dabei sein konnten und Interesse am Thema haben, oder das Thema so spannend fanden, dass sie nun eine Vertiefung wünschen. Anders als beim apoforum nimmt sich der Trainer und Vertriebsexperte in seinem Webinar Zeit um individuelle Fragestellungen zu beantworten.

Themen & Inhalte

- Apothekenberatung & Aktiver Verkauf
- Apotheker sind keine Verkäufer
- Warum ist Zusatzverkauf wichtig in der Apotheke?
- Neukundengewinnung vs. professionelle Stammkundenpflege
- Stammkunden – das schlummernde Potenzial
- Der Stufenplan zum Zusatzverkauf
- Führung und Motivation der Mitarbeiter zum aktiven Anbieten

Unser Angebot

- 45 Minuten Impulsvortrag
- anschließende Online-Diskussion & Fragerunde
- Preis: €99,-

Anmeldung
Webinar
15.10.2020

Anmeldung
Webinar
19.10.2020

Bei Interesse an einem Impuls-Vortrag als interne Veranstaltung kontaktieren Sie uns gerne. Falls Sie die Inhouse-Veranstaltung im Anschluss an das Webinar buchen, werden Ihnen die Webinar-Kosten gut geschrieben!