

Interconnection - Vienna | Bratislava | Lviv | Buenos Aires



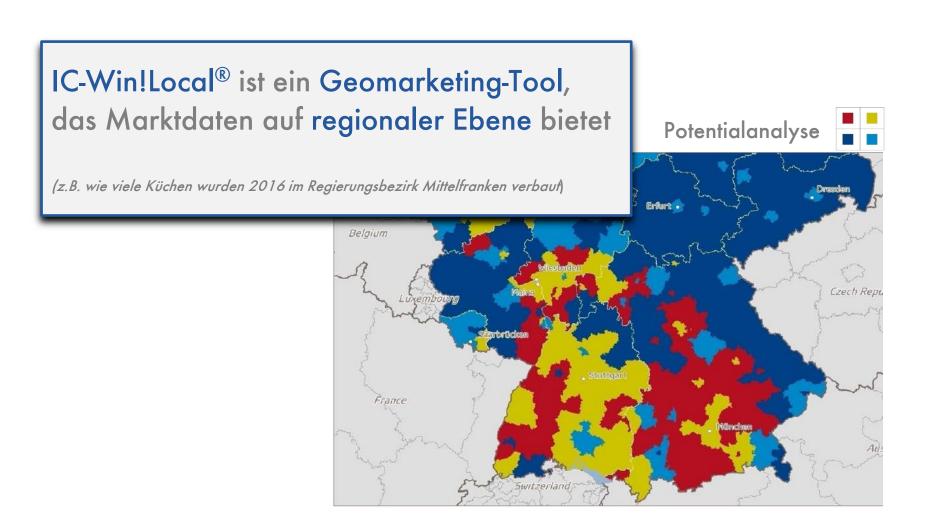
www.interconnectionconsulting.com

IC Win!Local®

Regionale Marktpotenziale für Küchen im Wohnbau Deutschland 2017



Win!Local®





Win!Local®

Wachstum

- In reifen Märkten gewinnt man Marktanteile dort, wo die Konkurrenz schwach ist.
- Ein Fokus auf die größten Märkte erleichtert das Unternehmenswachstum.

Hoher Ertrag

- Streuweiten reduzieren Bündelung der Aktivitäten auf besonders hohe Nachfragedichte
- Konzentration auf nachfragestarke Segmente
- Logistisch optimale Zuteilung der Verkaufsgebiete und der Verkäufer und Setzen realistischer Zielvorgaben und motivierender Provisionen.

IC- Win!Local liefert Antworten auf viele Fragen...



Nutzen

- Welche Regionen haben das stärkste Wachstum?
- Wie hoch ist mein lokaler Marktanteil?
- Wie hoch liegen die Absätze je Segment in den einzelnen Regionen?
- Wie wächst der 2016 und 2017 in jeder Teil-Region?
- In welchen Segmenten liegen unentdeckte Potentiale?

Win!Local liefert Ihnen

- regionale Absatzzahlen in Kücheneinheiten
- auf der Bundeslandesebene, Stadt-/Landkreisebene oder PLZ-2 Region
- für den Zeitraum 2015-2019f
- für 3 Segmente
 - Neubau Wohnbau
 - Renovierung Wohnbau
 - Wohnbau EZH/MGWB
- als Excel-Datei, als Power Point und in Form von Landkarten



Marktdaten bis auf Stadt-/Kreisebene verfügbar



Studienumfang

- Als führendes Marktforschungsinstitut am europäischen Küchenmarkt bieten wir Ihnen unsere neueste Studie zum deutschen Küchenmarkt an. Win!Local liefert Ihnen Marktzahlen bis zur Ebene der 402 Stadt-/Landkreise.
- Die unterschiedliche Entwicklung in den einzelnen Stadt-/Landkreisen machen eine gezielte Steuerung notwendig. Die Daten werden zusätzlich auf weiteren Ebenen (z.B. PLZ-2 Ebene, Bundesländer) visualisiert.
- Nutzen Sie diese Daten für Potentialschätzungen, zur Vertriebssteuerung, zur Erfolgsmessung und Zielvereinbarung für Ihren Außendienst, usw.
- Sie erhalten folgende Daten jeweils für den Untersuchungszeitraum: 2015-2019f auf Stadt-/Landkreisebene:
 - Verkaufte Küchen gesamt
 - Verkaufte Küchen im Neubau und in der Renovierung
 - Küchen im Wohnbau auch für die Segmente im Ein- und Zweifamilienbau und im MGWB

Berechnung des Neubau- und Renovierungsvolumens



Methodik

PRIMÄRERHEBUNG: Jährliche quantatitive und qualitative Befragung von Herstellern / Distributoren und Zulieferern zur Analyse des Marktvolumens

Baufertigstellungen EFH/ZFH

Baufertigstellungen MGWB

Ø Renovationsrate

X

X

Ø Küchenanzahl je Gebäudetyp

Durchschnittliche Küchenanzahl nach Gebäudetyp auf Basis von Flächendaten und Befragungen von Planern

Wohnungsbestand

(Alter/Anzahl)

Küchenmarkt/Küchenbestand unter Berücksichtigung der wirtschaftlichen, regionalen Konjunktur. Die Befragung einer relevanten Stichprobe von Verarbeitern sowie über das Durchschnittsgebäudealter dienen als Cross Check der Daten

Regionales BIP	Kaufkraft	
Anlageinvestionen	Haushaltseinkommen	
Anteil der EFH	Pendlerströme/-saldo	
Privater Konsum	vater Konsum Investitionsneigung	
Sparquote	Handwerkerdichte	

Der Faktoreneinfluss wird durch die multiple Regressionsanalyse untersucht, wobei die Signifikanz des zu interpretierenden Korrelationskoeffizienten R² durch den F-Test bestimmt wird.

Einflussfaktoren, die den gleichen Einfluss auf die Marktgröße ausüben, werden mittels der Faktorenanalyse reduziert. Küchenmarkt Neubau

Küchenmarkt Renovierung

© Interconnection Consulting 2017

Daten bis Stadt/Landkreisebene verfügbar



Methodik

Daten im Detail bis auf Stadt/ Landkreisebene in Deutschland:

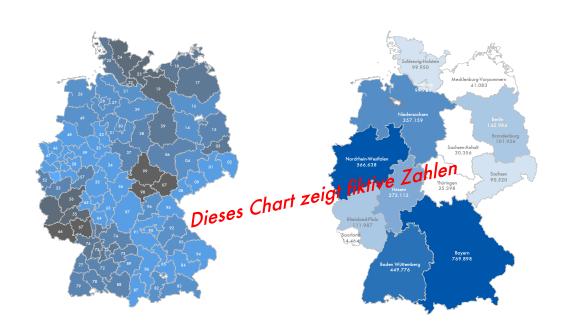
- 295 Landkreise und
- 107 kreisfreie Städte

PLZ 2-stellig

Bundesländer

Auswertungen außerdem verfügbar auf:

- Bundesländerebene (16)
- PLZ 2-Ebene (96)



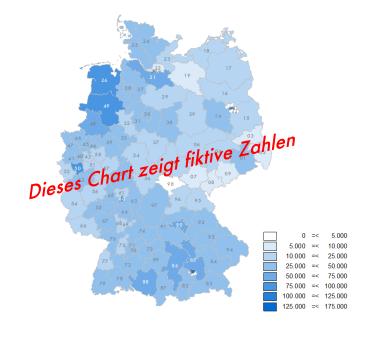
Aufbereitung der Daten für schnelle Umsetzung der Ergebnisse



Visualisierung, Datenaufbereitung

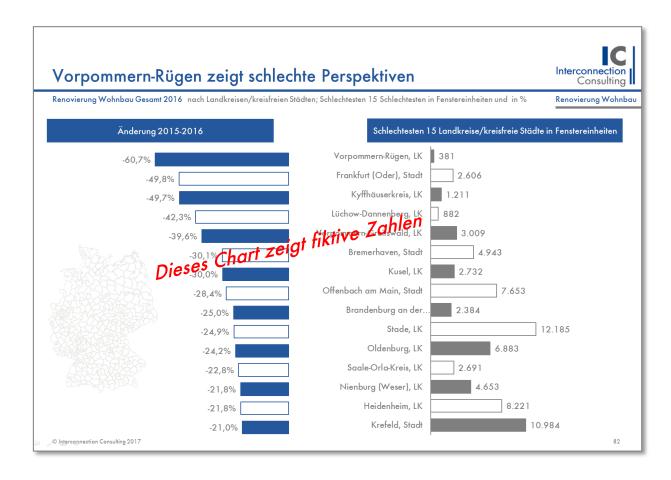
- Die Ergebnisse werden einerseits als Excel-Tabelle je Stadt-/Landkreis zur Verfügung gestellt und auch auf übergeordneten Ebenen (aggregiert) visualisiert.
- Die Ergebnisse werden außerdem durch Charts in Form eines PowerPoint-Berichts visualisiert, was mitunter durch die Geomarkting Software "Regiograph" erfolgt. Bei Bedarf können die Daten auch als Regiograph-Datensätze zum direkten Einspielen, mitgeliefert werden.

Jahr	Kücheninheiten	Gesamt / Stadt-/Landkreise
	Wohnbau (EFH/ZFH) Neubau	4.112
	Wohnbau (MGBW) Neubau	3.892
	Wohnbau Renovierung	3.315
	Nicht-Wohnbau (Neubau)	10.833
	Nicht-Wohnbau (Renovierung)	8.235
	Wohnbau Gesamt	11.319
2016	Nichtwohnbau Gesamt	19.068
20	Neubau Gesamt	18.837
	Renovation Gesamt	13.856
	Kücheninheiten GESAMT	30.38 <i>7</i>
	Anteil Wohnbau	37,25%
	Anteil Nicht-Wohnbau	62,75%
	Anteil Neubau	61,99%
	Anteil Renovation	38,01%



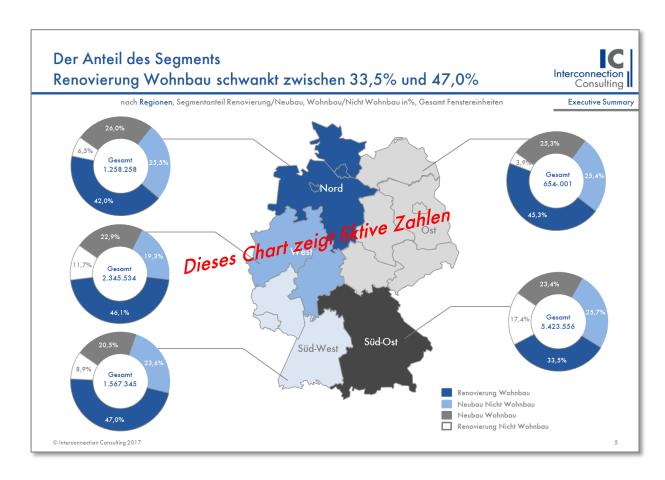
Beispielchart

- Aufbereitung von Benchmarks und Vergleiche zwischen den untersuchten Regionen.
- Dieses Chart zeigt fiktive Zahlen.



Besipielchart

- Zusammenfassung der Daten erleichtert einen schnellen Einblick zum regionalen Potenzial.
- Dieses Chart zeigt fiktive Zahlen.



Investmentplan in Ihre Marktanalyse



Preise u. Konditionen

	20 % ABOVORTEIL	
	Einzelpreis	IC Abonnement*
Win!Local – Küchen in Deutschland	€ 3.700,-	€ 2.960,-

* 20% Abovorteil auf den Einzelpreis unter der Berücksichtigung der Rabattstaffel. Das Abonnement kann nach Bezug von zwei Studien spätestens am 31.12. im Jahr der letzten bezogenen Studie gekündigt werden. Bei Nichtkündigung verlängert sich das Abonnement jeweils um ein weiteres Jahr. Der Preis ist der Einzelpreis pro Ausgabe, bei mind. zweimaligem Bezug der Studie (Bestelljahr und Folgejahr). Preisänderungen werden seitens Interconnection Consulting bis spätestens 6 Wochen vor Ende des Jahres bekannt gegeben.

Alle Preise exkl. USt.

Referenzen

"IC genießt großes Vertrauen im Baumarkt und liefert zuverlässige Studien."

Herr Bernd Blümmers

General Manager, Saint-Gobain Solar Systems Central Europe















































Bei weiteren Fragen stehen wir Ihnen jederzeit gerne zur Verfügung!

Interconnection Consulting

Getreidemarkt 1, A-1060 Wien

Viorica-Maria Jeler, MA – Market Analyst

Tel: +43 1 5854623 -88

Fax: +43 1 5854623 -30

jeler@interconnectionconsulting.com

Dr. Frederik Lehner – Managing Director

Tel: +43 1 5854623 -11

Fax: +43 1 5854623 -30

lehner@interconnectionconsulting.com

Interconnection Consulting | Vienna • Oberstdorf • Lviv • Bratislava

www.interconnectionconsulting.com



Bestellformular

FAX: +43 1 585 46 23 30

E-Mail: office@interconnectionconsulting.com



Gemäß dem Angebot bestellen wir die aktuelle Ausgabe Win!Local® Küchen im Wohnbau Deutschland

(Bitte drucken Sie das Bestellformular aus und wählen Sie die gewünschten Länder)

	Einzelbezug	Abonnement*
Deutschland (D)	3.700,- EUR	2.960,- EUR

Bestellformular

☐ Abonnemer	nt*	
☐ Einmalbezu	g	
☐ Wir möchte	n zusätzlich Farbausdrucke zu je 150 € k	pestellen
Übersetzun	g in eine andere Sprache (Preis auf Anfrage)	
Studien spätest	tens am 31.12. im Jahr der letzten bezoger spätestens 6 Wochen vor Ende des Jahres be	stelljahr und Folgejahr). Das Abonnement kann nach Bezug von zwe nen Studie gekündigt werden. Preisänderungen werden seitens Intel skannt gegeben. Bei Nichtkündigung verlängert sich das Abonnemen
Rabattstaffel Ab einem Kauf	preis von 7.000,- EUR 15%	
Rechnungsac	dresse: (Bitte geben Sie die Daten vollständig)	Lieferadresse: (nur ausfüllen, wenn diese sich von der Rechnungsadresse unterscheidet)
Firma:		Firma:
Name:		Name:
Straße:		Straße:
PLZ u. Ort: _		PLZ u. Ort:
Land:		Land:
UID Nr:		
E-mail Adres	se:	
Zahlbar nach Erh rechtlichen Schutz Falle der Zuwider	alt der Rechnung ohne Abzug. Es gilt österreichisches r in Anspruch. Die Weitergabe an Dritte, Vervielfältigu	Dienstleistungsrecht mit Gerichtsstand Wien. Für das Werk nehmen wir urheber- ung, Veröffentlichung oder Bearbeitung ist auch auszugsweise nicht gestattet. Im en bzw. die bestellenden Personen zur Zahlung einer Vertragsstrafe von einhun- 1. 20% Umsatzsteuer.
Datum	Name des Bestellers	Unterschrift